



Gestione dei materiali



□ La chiave d'accesso ai clienti: Ombis - gestione dei materiali

Completo

Vendita, acquisti, magazzino: solo un coordinamento perfetto di questi tre settori è in grado di garantire al cliente un servizio che lo fidelizzerà alla vostra azienda. Con Ombis - gestione dei materiali create i presupposti giusti per questo legame. In pochi secondi potrete, infatti, consultare tutte le informazioni sullo stato di un ordine, sui termini di consegna, sulla giacenza di magazzino e sui prezzi, grazie a un sistema completamente integrato, dotato di finestre semplici e chiare. Le offerte possono essere formulate in breve tempo sulla base di moduli personalizzati sui singoli clienti. Gli articoli e le condizioni di consegna vengono individuati immediatamente, grazie a un sistema di filtri ben studiato. In qualsiasi momento, le statistiche e le analisi automatiche di Ombis - gestione dei materiali vi forniscono una panoramica dettagliata sullo sviluppo del fatturato dei singoli prodotti e sul numero delle offerte non ancora confermate.

Dettagliato

I clienti diventano sempre più esigenti e, prima di ogni acquisto, richiedono un numero sempre maggiore di informazioni sugli articoli richiesti. Per Ombis - gestione dei materiali, niente è più facile. Le offerte, infatti, possono essere integrate con tutti i dettagli sugli articoli e i servizi, al fine d'informare il cliente in modo esaustivo. Per ogni azienda, all'interno del software, può essere realizzato un numero illimitato di magazzini. I movimenti interni vengono poi registrati automaticamente mentre gli ordini, le bolle di consegna e le fatture possono essere imputate direttamente ai progetti, ai collaboratori e ai gruppi contabili. In questo modo vengono automaticamente alimentati anche i centri e le unità di costo di Ombis - gestione dei costi. Così avrete a disposizione tutte le informazioni dettagliate, necessarie per la vostra analisi e le vostre decisioni.

Efficiente

Per tutti i documenti più comuni, necessari per le vendite e gli acquisti, Ombis - gestione

dei materiali ha predisposto dei moduli, personalizzabili su richiesta per i vari clienti o fornitori. Tuttavia, è possibile anche riprendere documenti già esistenti oppure crearne manualmente di nuovi. In questo modo, le condizioni di compravendita possono essere variate in pochi secondi, evitando inutili sprechi di tempo per l'elaborazione e la formattazione di documenti e accrescendo così l'efficienza della vostra azienda.

La gestione del magazzino e delle giacenze è integrata con moduli per la compravendita, che permettono la registrazione automatica dei documenti d'uscita e di entrata. La giacenza massima e minima a magazzino così come il punto di riordino possono essere programmati a livello di magazzino. Tutti questi strumenti accrescono l'efficienza della vostra azienda, riducendo automaticamente la possibilità di errore.

Informativo

Ombis - gestione dei materiali è corredata di statistiche e analisi per semplificare la

gestione della vostra azienda e consentirvi di avere sempre la situazione in pugno. Accanto alla crescita del fatturato dei singoli prodotti per un periodo fino a cinque anni, suddivisibile per anno solare, Ombis - gestione dei materiali fornisce svariati elenchi di elaborazioni, con o senza indicazione di ricarico. In questo modo potrete sapere sempre, quali prodotti vi garantiscono il ricavo maggiore. Le statistiche evidenziano i vostri clienti più importanti, mentre l'analisi delle registrazioni delle ore lavorative diventa uno strumento di controllo sull'efficienza dei vostri collaboratori. Naturalmente, con Ombis - gestione dei materiali conoscerete sempre il valore delle vostre giacenze e la frequenza di rotazione del magazzino. Inoltre, avrete costantemente una visione completa delle vendite, degli acquisti e delle giacenze a magazzino. Grazie ai dati forniti, potete reagire rapidamente a eventuali cambiamenti, facendo in modo che i vostri clienti siano sempre soddisfatti e fedeli nel tempo.

► Tutti i documenti: Musterkunde GmbH (30513)

Offerte

N. d...	Data c...	Venditore (Nome)	Imponibile ...	Va...
84	17/02/2005	Alber Walter	2.150,00	EUR
4447	24/11/2004	Alber Walter	1.560,00	EUR
4068	17/02/2004	Alber Walter	3.375,50	EUR
392	03/11/2003	Alber Walter	6.560,00	EUR
128	15/04/2003	Alber Walter	535,00	EUR
109	24/03/2003	Alber Walter	900,00	EUR
108	24/03/2003	Alber Walter	670,00	EUR
2009	14/01/2002	Alber Walter	694,57	EUR
11156	20/06/2001		1.090.000	ITL

Ordini

N. d...	Data c...	Venditore...	Progett...	Imponibile ...	Va...
122	18/02/2005	Alber Walter		2.254,00	EUR
114	17/02/2005			31,00	EUR

Articolo: 289918-B22 - ProLiant ML310T P4/2800 Mod.40A 128

Dati generali

no. articolo : 15.240
 Codice : 289918-B22
 Italiano : ProLiant ML310T P4/2800 Mod.40A 128
 Tedesco : ProLiant ML310T P4/2800 Mod.40A 128
 Inglese : ProLiant ML310T P4/2800 Mod.40A 128

Prezzo vendita : 1.055,00
 Prezzo per : 1
 Unità di base : STK
 Marca : HEWLETT PACKARD
 Modello :
 Codice del produttore :
 EAN :
 Tipo articolo : COMMERC
 N. di serie : Sì (obbligatoria)

Scartabile (vendite) N. letto
 Spese di trasporto Rimanezza
 Bloccato (nota) Bloccato

Movimenti di magazzino
 Provvigionabile

Unità...
 Varianti...
 Caratteristiche articoli...

OK Annulla

Rapporti

N. d...	Data c...	Collabora...	Prog...	Imponibile ...	Va...
6610	18/02/2005	Alber Walter		206,00	EUR
5141	20/12/2004	Alber Walter		48,00	EUR
5121	25/11/2004	Alber Walter		260,00	EUR
6220	12/11/2004	Weiss We...		134,00	EUR
6116	29/10/2004	Alber Walter			EUR
5284	29/10/2004	Weiss We...			EUR
5221	31/08/2004	Bertagnoli...		162,00	EUR
5164	31/08/2004	Alber Walter		170,00	EUR
6088	13/07/2004	Alber Walter		174,00	EUR

Fatture

N. d...	Data c...	Venditore (Nome)	Imponibile (VD)	Valuta R
196	28/02/2005		2.720,29	EUR
195	28/02/2005		262,29	EUR
1233	23/12/2004		409,29	EUR
1122	30/11/2004		761,29	EUR
1064	16/11/2004			
781	31/08/2004			
737	16/08/2004			
635	16/07/2004			
626	16/07/2004			

Scorte di magazzino: 025960 - Cartridge MT140/180/280/290

A...	M...	U...	Scorta...	Entrate	Uscite	Riservat...	Ordinato	Riservat...	In ordine	Scorta...	Scorta...	Scorta...	Scorta...
2004	01	STK	7		5					2	2	2	2

Posizioni Vendite/Documents di trasporto... Posizioni Vendite/Fatture...

Gruppo ...	Anno	Scorta in...	Entrate	Uscite	Riservato da ma...	Ordinato	Riservato da ordini	In ordine	Scorta e...	Scorta di...	Scorta disp. ...
VERKALIF	2004	7		5					2	2	2

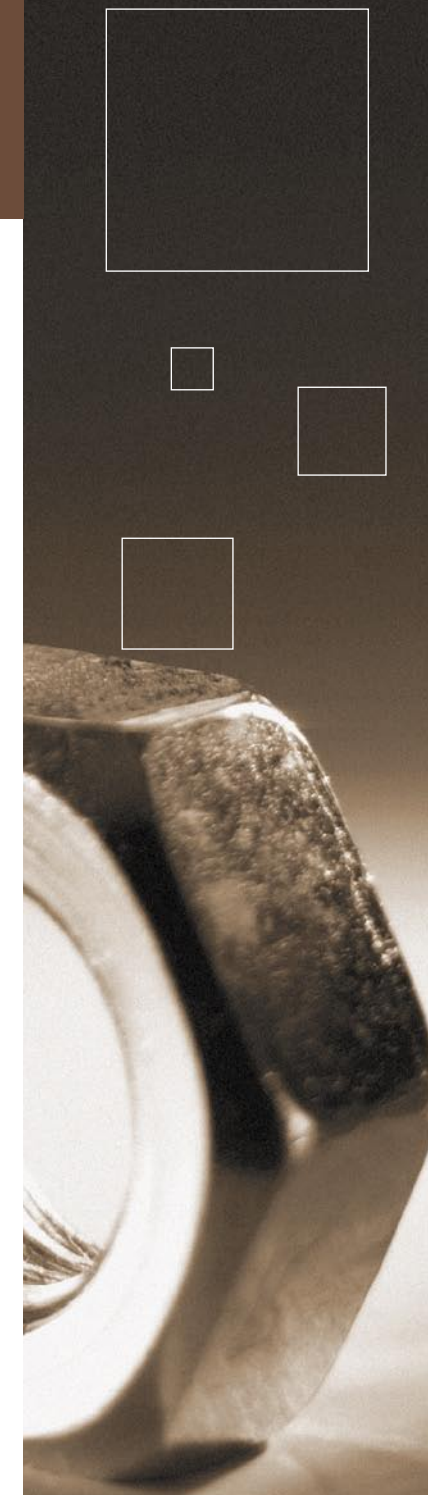
Scorte annuali (gruppo magazzino)...

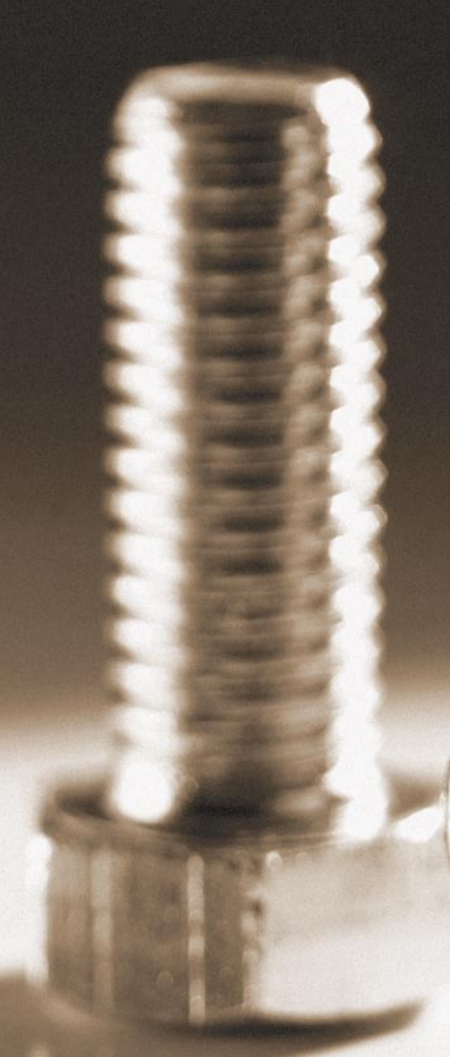
Chiudi

► Una panoramica di tutti i documenti di un cliente. Accesso diretto a ogni documento con un doppio clic.

► Tutti i dettagli principali su un'unica schermata

Disponibilità e giacenza di magazzino a colpo d'occhio





□ Servizi

Convincetevi della qualità del software amministrativo Ombis in occasione di una dimostrazione pratica! Contattate il vostro consulente!

Vendite/acquisti

- Gestione completa dei documenti di vendita e di acquisto
- Catena completa di documenti di vendita, con offerta, incarico, bolla d'accompagnamento in uscita, rapporto di lavoro, fattura in uscita, ricevuta fiscale, vendita al dettaglio e di acquisto con richiesta, ordine, bolla d'accompagnamento in entrata e fattura in entrata
- Registrazione dei documenti con proposte personalizzabili per i testi introduttivi e finali
- Massima flessibilità grazie a numerosi tipi di documenti e forme di analisi
- Funzione di copia all'interno dello stesso tipo di documento
- Registrazione della posizione nelle tabelle o nei moduli
- Possibilità integrata di calcolo a livello di riga
- Selezione degli articoli in base a diversi criteri di filtro
- Assegnazione del progetto a livello di riga
- Assegnazione dell'incarico per ogni documento
- Amministrazione automatica dei costi aggiuntivi
- Stampa del documento su moduli prestampati o direttamente sottoforma di fax, e-mail e PDF

Proposte d'ordine

- Comunicazione automatica del fabbisogno, sulla base degli ordini aperti o del superamento della giacenza minima

- Selezione dei fornitori in base a criteri diversi: termine di consegna, prezzo, disponibilità
- Rielaborazione manuale e integrazioni
- Creazione degli ordini

Gestione del magazzino

- Tutti i depositi necessari per ogni azienda
- Posti a magazzino, gruppi a magazzino
- Organizzazione della documentazione del magazzino
- Unità articolo diverse nelle entrate e nelle uscite con rotazione automatica
- Inventario e quantità iniziale automatici
- Valutazioni del magazzino sulla base di lifo, fifo, ecc.
- Giacenza massima e minima e punto di riordino a livello di magazzino

Moduli accessori:

- Gestione dei progetti
- Gestione delle ore lavorative
- Gestione dei venditori e calcolo delle provvigioni
- Gestione dell'elenco dei pezzi
- Gestione delle bottiglie vuote
- Interfaccia homebanking
- Gestione degli incarichi
- Gestione del listino prezzi
- Gestione degli articoli del fornitore
- Memorizzazione automatica dei listini prezzi fornitori
- Gestione completa Intrastat
- Gestione e analisi Conai
- Collegamento con lo scanner e il registro di cassa

Analisi

Il pacchetto standard comprende la seguente serie di analisi e statistiche. Tuttavia è possibile richiedere al vostro partner Ombis l'elaborazione e l'implementazione in loco di ulteriori analisi personalizzate.

Estratto delle analisi standard disponibili:

- Fatturato di vendita/acquisto
- Fatturato suddiviso per anno solare
- Fatturato degli ultimi anni
- Statistiche di progetto
- Analisi delle ore lavorative in base a cliente/progetto/collaboratore
- Progetti aperti, stato di fatturazione
- Listino prezzi degli articoli in base a criteri di scelta
- Analisi delle giacenze a magazzino
- Intrastat acquisti/vendite
- Analisi Conai
- Statistiche clienti
- Statistiche fornitori

Partner commerciali:



Pro Data Srl
Via Crocevia, 12
I-39057 Appiano (BZ)
Tel. +39 0471 660 355
Fax +39 0471 660 250
info@prodata.it
www.ombis.it